

平成 29 年 7 月吉日  
会員会社代表者各位  
海外事業担当役員様

株式会社自動車部品会館  
協賛：(一社) 日本自動車部品工業会関東支部

シリーズ 成功する海外子会社の経営管理 (第 5 回目)  
中国のビジネスリスクを踏まえた  
「実務者のための中国債権回収」のご案内

拝啓

時下益々ご清栄のこととお喜び申し上げます。

日本企業が海外事業で成功するためには、日本では予想できない海外ビジネスリスクへの対応と海外事業の適確な経営管理が重要となってきました。海外子会社を取り巻く最新のビジネスリスクと日系企業の経営課題とその経営管理の基礎的事項を理解され、自社の海外事業を成功に導くための気付きとノウハウを参加者の方々に得ていただく事を目的の研修会を **【シリーズ 成功する海外子会社の経営管理】(第 6 回目)** として、今回は「中国のビジネスリスクを踏まえた 実務者のための中国債権回収」のテーマにて平成 29 年 9 月 22 日(金)に開催いたします。

研修内容の詳細は、別紙のとおりでございますので受講をご希望される方は別紙受講申込書により、平成 29 年 9 月 14 日 (木) までにお申込下さいますようご案内申し上げます。

敬 具

シリーズ 成功する海外子会社の経営管理（第6回目）  
中国のビジネスリスクを踏まえた  
「実務者のための中国債権回収」のご案内

■テーマ

中国のビジネスリスクを踏まえた実務者のための中国債権回収

■講師

世澤法律事務所 パートナーコンサルタント

外国法事務弁護士 殷 宏 亮 氏

コンサルビューション株式会社

パートナーコンサルタント 鶴谷 信之 氏

エクスペリアンジャパン株式会社

クライアントリレーションマネージャー 山元 皇一 氏

■日程

開催日時：平成29年9月22日（金） 午前10時～午後4時まで

■開催場所

自動車部品会館 第1会議室（6階）

東京都港区高輪 1-16-15（地図参照） 電話：03-5422-6351

■受講料

30,000円【税込】（テキスト・昼食代を含む）

JAPIA 会員会社は 18,000円【税込】

◎申込要領

① 受講申込書に受講者の会社名、住所、電話、所属、役職名および氏名を明記して、**9月14日（木）（必着）**までに FAX にてお申してください。折り返し受付票を FAX いたします。

もし、申込み後に参加を取り消す場合は、必ずご連絡ください。

② 受講料の請求書を郵送いたしますので、銀行振込にて9月14日（木）までにお支払いください（振込手数料は貴社でご負担いただきますようお願いいたします）。

③ 講希望者が募集人数（**20名**）になり次第、締め切らせていただきます。

※申込み後のキャンセルは9月14日（木）までといたします。以後のキャンセルはお受けいたしかねます。代理の方にご出席いただくか後日テキストを郵送させていただきます。

※受講希望者が少数の場合は中止となる場合がありますのでご了承ください。

◎申込先および問い合わせ先

自動車部品会館 総務部 飯島

電話：03-5422-6351 Eメール：iijima@japia.or.jp

シリーズ 成功する海外子会社の経営管理（第6回目）  
中国のビジネスリスクを踏まえた  
「実務者のための中国債権回収」のご案内

## 研修の趣旨

日本企業が海外事業で成功するためには、進出国でのビジネスチャンスの獲得チャレンジとともに、日本では予想しがたいビジネスリスクやクライシスへの対応が不可欠となります。

これら海外事業で発生するビジネスリスクやクライシスを的確に処置するためには、進出国の固有リスクへの理解はもとより、労務リスク、知財リスク、売掛回収リスク、不正リスク等、日本と異なるオペレーショナルリスク対応や、駐在員の誘拐等のクライシス対応に役立つ知識・ノウハウを本社・現地子会社が一体となって有し、問題発生時に迅速に対応する事が求められます。

本セミナーでは一年間のシリーズを通して、アセアン、中国、欧州・アフリカ・中東の海外子会社を取り巻く最新のビジネスリスクと日系企業の経営課題とその経営管理の基礎的事項を理解され、自社の海外事業を成功に導くための気付きとノウハウを参加者の方々に得て頂く事を目的としています。

今回はシリーズの一環として、中国での不良債権増加の状況を踏まえ、信用調査の専門家から海外全般で信用取引を行う場合の与信管理の在り方と信用調査報告書の利用方法について基礎から分かり易く実際の信用調査報告書をもとに解説します。

## 研修内容

### 1. 海外信用調査の実務

- (1) 各国別の海外信用調査手法
- (2) 信用調査報告書の読み方・利用のノウハウ
- (3) 海外与信管理とは
- (4) 事例研究

### 2. 中国不良債権対応のための精査

- (1) 中国不良債権対応のための詳細調査について
- (2) 詳細調査書の利用の仕方

### 3. 中国不良債権対応の実際

- (1) 債権回収戦略の立て方
  - (2) 実際の不良債権交渉の仕方（交渉、担保設定、保証、契約など）
  - (3) 不良債権取りたての実例とグループワーク

## 講 師

### 山元 皇一氏

エクスペリアンジャパン(株) 海外調査部 クライアント・リレーションマネージャー

大手国内企業信用会社に入社、海外セクションにて国内外の企業情報・マーケティング情報の橋渡し役に従事。その後現場の調査員として東京 23 区の建設・金融・不動産業界を担当。2011 年、海外企業情報の提供に強みをもつ英エクスペリアン社の日本法人に入社。事業推進マネージャーとして、海外企業の信用情報・コンプライアンス情報、海外市場のマーケティング情報の販売に従事。2016 年より現職、海外与信管理体制の構築支援や各種関連サービス開発に従事。

### 殷 宏亮氏 (イン コウリョウ)

世澤法律事務所 パートナー

中国弁護士。2002 年、中国・吉林大学法学部卒業。2007 年、一橋大学大学院卒業。2007 年 4 月～2014 年 4 月、三井化学株式会社本社法務部で、中国弁護士として中国向け案件全般を担当。2014 年 5 月より世澤法律事務所にカウンセラーとして入所。主な業務分野は、外商直接投資、M&A／企業再編、一般企業法務、独占禁止法及び企業コンプライアンス。

### 鶴谷 信之氏

コンサルビューション(株) パートナーコンサルタント

都市銀行でロサンゼルス・上海等の駐在を経験。海外拠点での経営管理、労務管理、債権回収他、海外拠点におけるリスクソリューションを経験。銀行退職後、自動車部品企業の管理本部長等を歴任。現在は日系企業の中国・アジア拠点における経営管理、組織管理、労務管理、不正対応のコンサルティングの他、債権回収等を海外日系企業でソリューション提供している。



# FAX 03-3447-5372

自動車部品会館 飯島宛

9月22日

成功する海外子会社の経営管理（第6回目）

---

申込日：           年    月    日

---

会社名：

---

送り先住所： 〒

---

TEL：

---

FAX：

---

所属・役職：

---

氏名：

---

ローマ字：

---

よみ：

---

備考：

---

※申込書受付票を折り返しFAX致しますので、必ずFAX番号もご記入ください。